



Αθήνα, 02 Αυγούστου 2021

ΠΡΑΚΤΙΚΗ ΑΣΚΗΣΗ SALES

Η εταιρία AHI Carrier Νότιας Ανατολικής Ευρώπης Μονοπρόσωπη Α.Ε., είναι η πρώτη εταιρία κλιματισμού στον κόσμο και πρωτοπόρος στο σχεδιασμό, την παραγωγή και την πώληση μηχανημάτων & συστημάτων κλιματισμού, ψύξης, θέρμανσης και εξαερισμού. Η εταιρία δραστηριοποιείται στην Ελλάδα, την Κύπρο, τα Βαλκάνια και την Κεντρική Ευρώπη, παρέχοντας στους πελάτες πλήρη τεχνική υποστήριξη για τα προϊόντα **Carrier & Toshiba**.

Η εταιρία αναζητά για τα κεντρικά της γραφεία στην Αθήνα, 1 φοιτητή/φοιτήτρια για **Πρακτική Άσκηση 6μηνης διάρκειας στο Τμήμα Πωλήσεων ως**

Εκπαιδευόμενος Μηχανικός Πωλήσεων (Sales Trainee)

Καθήκοντα:

- Τεχνικές επιλογές μηχανημάτων κλιματισμού,
- επίλυση φορτίων κλιματισμού με τη χρήση προγραμμάτων της εταιρείας,
- δημιουργία τεχνικών παρουσιάσεων,
- βοήθεια στη σύνταξη τεχνικών προσφορών προς πελάτες.

Προσόντα:

- Ηθικός και ακέραιος χαρακτήρας
- Πρόθυμος και αποτελεσματικός
- Ομαδικό πνεύμα
- Θέληση για μάθηση
- Εκπληρωμένες στρατιωτικές υποχρεώσεις

Παρέχεται:

- Ευχάριστο εργασιακό περιβάλλον.
- Ευκαιρία απόκτησης πρακτικών τεχνικών γνώσεων.

Όσοι ενδιαφέρονται παρακαλούνται να στείλουν το βιογραφικό τους άμεσα στη Διεύθυνση Ανθρώπινου Δυναμικού στο cseehr@ahi-carrier.eu με θέμα **Πρακτική Άσκηση Sales**.



TOSHIBA

